

**Identificar necesidades de productos o servicios en una comunidad**  
**Actividad para el portafolio. Detección de necesidades de la comunidad**

**Instrucciones:**

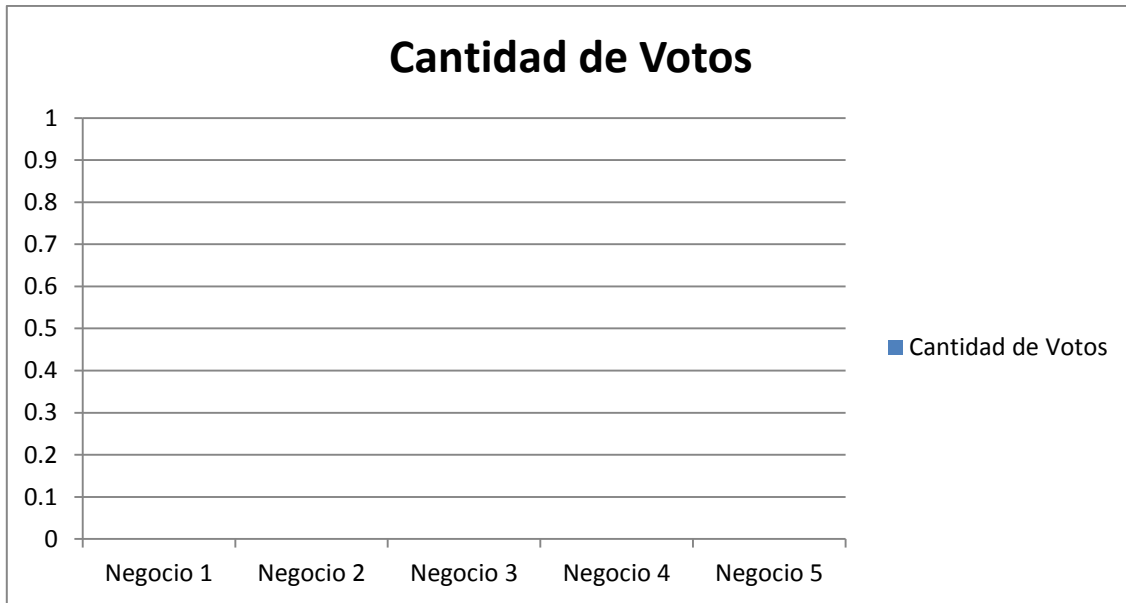
1. Elabora una lista de 5 necesidades detectadas por ti en tu comunidad.
2. Convierte esas necesidades en posibles oportunidades de negocio.

Ejemplo de necesidad: robo de tuberías de cobre en la comunidad.  
 Oportunidad de negocio: servicio de vigilancia especial dentro de la comunidad.

Necesidades detectadas en tu comunidad	Oportunidades de negocio
1.	1.
2.	2.
3.	3.
4.	4.
5.	5.

3. Aplica una encuesta a tus vecinos y conocidos, donde voten por alguna de tus propuestas de negocio.
4. Realiza una gráfica donde muestres la cantidad de votos recibidos para cada propuesta (da clic derecho en la gráfica para editarla):

Oportunidad de negocio	Cantidad de votos
1.	
2.	
3.	
4.	
5.	



5. Escribe una pequeña explicación donde indiques por qué la opción ganadora fue la más votada.